



**CEAL**

Consejo Empresarial  
de América Latina

# AMÉRICA LATINA

## KEY FACTS

**IP** *Desenvolvimento Empresarial e Institucional*

Outubre 2014



# Indice



**1. Visiones, tendencias y escenarios**

**2. Datos clave de América Latina**

**3. Datos clave sobre los países**

# **1. Visiones, tendencias y escenarios**

# Visión para América Latina a 20 años



**La Asamblea General del Consejo Empresarial de América Latina (CEAL) se reunió en México, entre los días 24 y 26 de octubre de 2012, para discutir temas planteados para el futuro de la región, tratando de visualizar las principales tendencias y desafíos para los próximos 20 años. CEAL Propone objetivos a largo plazo en América Latina, sobre la base de los esfuerzos de los gobiernos nacionales, las organizaciones regionales y el sector privado, los siguientes temas :**

- 1. Una zona de paz y seguridad, donde las sociedades abiertas y participativas vivan juntas bajo una democracia plena.**
- 2. La atención a las premisas del desarrollo sostenible, la promoción de un crecimiento económico acelerado y el desarrollo integral de los individuos y las economías.**
- 3. La inclusión social de los más pobres en el actual modelo de desarrollo, en busca de alcanzar los indicadores más elevados para la reducción de la pobreza en el mundo.**
- 4. Mayor sostenibilidad ambiental en el mundo, deriva del nivel de conservación de los bosques, de bajas emisiones de gases de efecto invernadero y de su matriz energética limpia.**
- 5. Integración cultural elevada, basada en valores compartidos, la cultura y las lenguas compartidas.**
- 6. Integración energética regional más amplia, siguiendo el modelo de proyectos y redes de apoyo conjuntos.**
- 7. El aumento de la integración económica basada en el concepto de los bloques y acuerdos.**
- 8. Promover la integración de la logísticas, inversiones en infraestructura, la energía y movilidad urbana.**
- 9. La inversión en educación, sea la más alta en el mundo.**
- 10. Liderazgo internacional de materias primas, alimentos, minerales, fibras textiles y energía y innovación y la influencia de las corporaciones multilaterales en los temas de alcance global.**

# **Sostenibilidad en América Latina**



## **La declaración del CEAL en la conferencia Río + 20**

**El desarrollo sostenible a través de la economía verde implica las bases económicas, sociales y ambientales. En ese sentido, la CEAL propone las siguientes acciones:**

**1. Metas de sostenibilidad económica**

**2. Metas de sostenibilidad social**

**3. Metas de sostenibilidad ambiental**

# Sostenibilidad de América Latina



## La declaración del CEAL en la conferencia Río + 20

### 1. Sostenibilidad económica

Meta	Objetivo	Mecanismo	Indices
Para restablecer el crecimiento económico mundial basado en los números de 5.4% anual de 2007, en 5 años, y mantenerlo por encima de este nivel.	La crisis económica no sólo afecta a los países desarrollados, pero en especial los países en desarrollo, la reducción de la capacidad para promover el bienestar de su pueblo. La recuperación del crecimiento y las políticas de estímulo de libre comercio deben incluirse en las agendas gubernamentales, así como las acciones de restauración y capacidad estructural.	Este esfuerzo tiene que ser dirigido por el G-20, que representa a los gobiernos de más de dos tercios de la economía mundial, y debe ser también discutido en las reuniones de 2012.	IMF World GDP Growth.

# Sostenibilidad de América Latina



## La declaración del CEAL en la conferencia Río + 20

### 2. Sostenibilidad social

Meta	Objetivo	Mecanismo	Indicadores
<p>La inclusión social de 200 millones de personas en 10 años (20 millones / año), la reducción del índice de la pobreza absoluta en el mundo en un 20%.</p>	<p>Formar los 7 mil millones de personas en el mundo, mil millones están por debajo del índice de pobreza absoluta, con un ingreso inferior a US \$ 1.25 al día. América Latina, como en Brasil y otros países, promueve la inclusión social de los más de 40 millones de personas en 8 años, reduciendo significativamente su índice de pobreza absoluta sin causar desequilibrios económicos. Muy por el contrario, además de sacar a la gente de la miseria, se les agregó a su mercado local de consumo básico. La pobreza absoluta es una condición inaceptable en cualquier sociedad, y acceso a los alimentos debe ser una prioridad para combatir el hambre</p>	<p>El mapa de pobreza elaborado por la FAO, organismo de la ONU, se muestran los países demandantes y productores, como en el protocolo de Kyoto. Países exigentes proporcionarían proyectos de inclusión social a través de programas públicos y privados, de acuerdo con un Mecanismo de Desarrollo Social o el Mecanismo de Desarrollo Solidario (SDM), similar pero más simple que el Mecanismo de Desarrollo Limpio (CDM, por los gases de efecto invernadero). El SDM sería apoyado por los países desarrollados. Podría ser un programa como Bolsa Familia (Family estipendio) en Brasil, con criterios específicos, como niño en la escuela, el pago de preferencia a la madre del niño, etc .. El SDM para el primer año se centraría en el desarrollo de políticas públicas y el establecimiento de los mecanismos de la recepción y los países donantes; a partir del segundo año, estos programas se centrarían en los ingresos familiares. El Fondo SDM creado para tal fin podría haber reducido sus impuestos. Para un ingreso adicional de US \$ 1,2 diarios por persona, sería necesaria una financiación mensual de US \$ 1 mil millones, por lo que 30 millones de personas podrían ser incluidos en un Fondo de SDM cada año. Los países receptores podrían o deberían ayudar con una cantidad, aunque una cantidad inferior. Estas serían las bases para la negociación de un Fondo de SDM a ser controladas por el Banco Mundial, la FAO o una agencia development regional designado, tales como el Banco Interamericano de Desarrollo o el Banco de Desarrollo de Brasil (BNDES), de ser probados para ser calificado en términos de la financiación y el control de los proyectos de desarrollo</p>	<p>Índice de Pobreza Extrema de la FAO. El seguimiento del índice de educación, entre otros, como criterios para la validación de la SDM.</p>



# Sostenibilidad de América Latina



## La declaración del CEAL en la conferencia Río + 20

### 3. Sostenibilidad ambiental

Meta	Objetivo	Mecanismo	Indices
<p>Eliminar impuesto sobre toda la cadena de suministro de energía renovable en 10 años. Extensión total para la construcción, puesta en práctica, la generación y la transmisión al consumidor final de la cadena de integrar el proceso de la energía renovable. Lo mismo podría aplicarse al tratamiento de residuos sólidos.</p>	<p>En un escenario más optimista, el mundo seguirá siendo fiable de los combustibles fósiles en los próximos años, y las energías renovables van a absorber el aumento de la demanda de energía. La competencia entre las energías renovables y los combustibles fósiles sólo tendrá éxito si los gobiernos eximen a las cadenas de producción de energía renovable de forma impuestos en 10 años. Eso significa que no debe haber impuesto desde el proyecto, la construcción, la generación y distribución hasta que la transmisión al consumidor final en 10 años. Como resultado, las inversiones y el consumo pueden tener la oportunidad de competir con los combustibles fósiles. El uso de materiales o la reutilización de los residuos sólidos reciclados es mucho más caro que el uso de insumos convencionales. La competencia basada en la escala, intensidad tecnológica y las inversiones exige políticas públicas de arbitraje preferencia. Las actividades de reciclaje, reutilización de materiales y tratamiento de residuos sólidos que en la actualidad tiene una carga fiscal que las limitaciones a la preferencia por este tipo de prácticas, debido a los materiales utilizados regularmente necesidad de ser libre de impuestos en 10 años.</p>	<p>Los países firmantes del protocolo, por ejemplo, recibirán el sello de aprobación (PNUD) de la ONU y concedera el título País de Economía Verde. Si la energía renovable y la cadena de producción de tratamiento de residuos sólidos alcanzaron estatus de extensión de impuestos dentro del marco de tiempo. Un sistema de calificación de economía verde podría crear para cada país, en el que el nivel mínimo se fijaría en estas dos metas y mayores niveles alcanzados con los objetivos adicionales, como la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.</p>	<p>Metodología de medición que se fijará por las autoridades internacionales (por ejemplo FMI); la clasificación con instituciones públicas y privadas de auditoría, las agencias de calificación, etc., acreditados por la autoridad internacional encargada de la metodología. El sistema de calificación de economía verde servirá de referencia para las políticas de financiación mundial, de calificación, de crédito y de comercio.</p>

# América Latina en el año 2025

- **Qué esperar?**
  - **Mayor PIB per cápita**
  - **Mayor clase media**
  - **Grandes oportunidades para empresas extranjeras**
  - **Mayor proporción de población de mayor edad**
  - **Constante importancia en la exportación de materias primas**
  - **El crecimiento de la capa pre-sal, gas de esquisto y las energías renovables..**



# 6 Escenarios para América Latina en 20 años

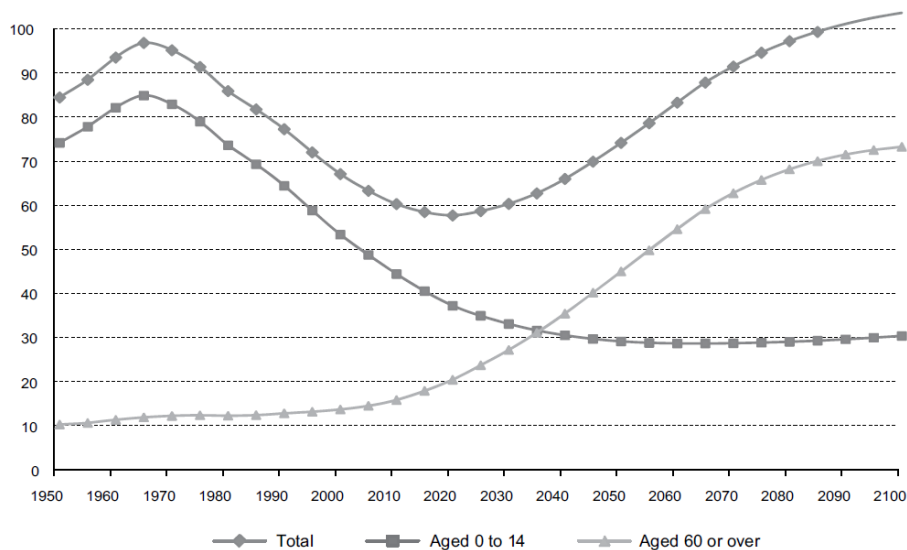


# 6 Escenarios para América latina en 20 años

Probabilidades	Drivers	Democracia	Inversiones	Crecimiento	Reducción de pobreza	Jugador global	Prioridad
	Escenarios						
Bajo	Aumento de perdida	Sin progreso	Bajo	Bajo	Bajo	Bajo	Sobrevivir al pago de deudas
Alto	Rey de productos basicos	Sin progreso	Sectorial	Alto	Bajo	Alto	Crecimiento basado en alimentos, gas y fibra + minerales
Alto / Medio	Latam Motor Inc.	Progreso	Alto	Alto	Alto	Alto	Competidor global + Global Competitor + ambiente de negocios
Alto / Medio	Reina del servicio	Progreso	Alto (Tecnologia)	Alto	Medio	Medio	Inversión en turismo, educación Altamente especializada
Medio / Bajo	Basic One	Progreso moderado	Medio	Medio	Medio	Bajo	Mantener la posición. Política status quo
Bajo	Show Populista	Sin progreso	Bajo	Sube y Baja	Sube y Baja	No	Mantener la posición. Política status quo

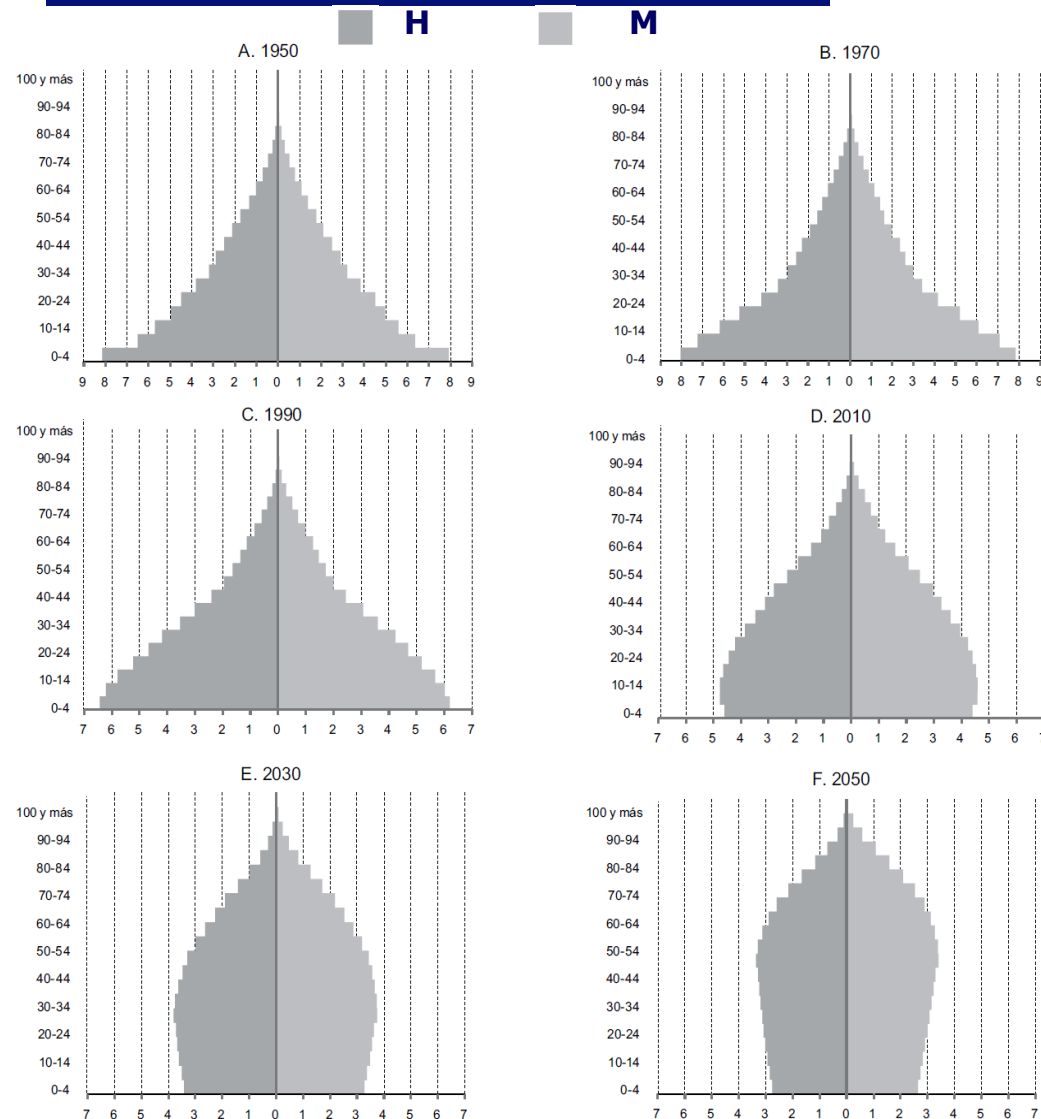
# Las tendencias demográficas en América Latina

## Relación población dependencia



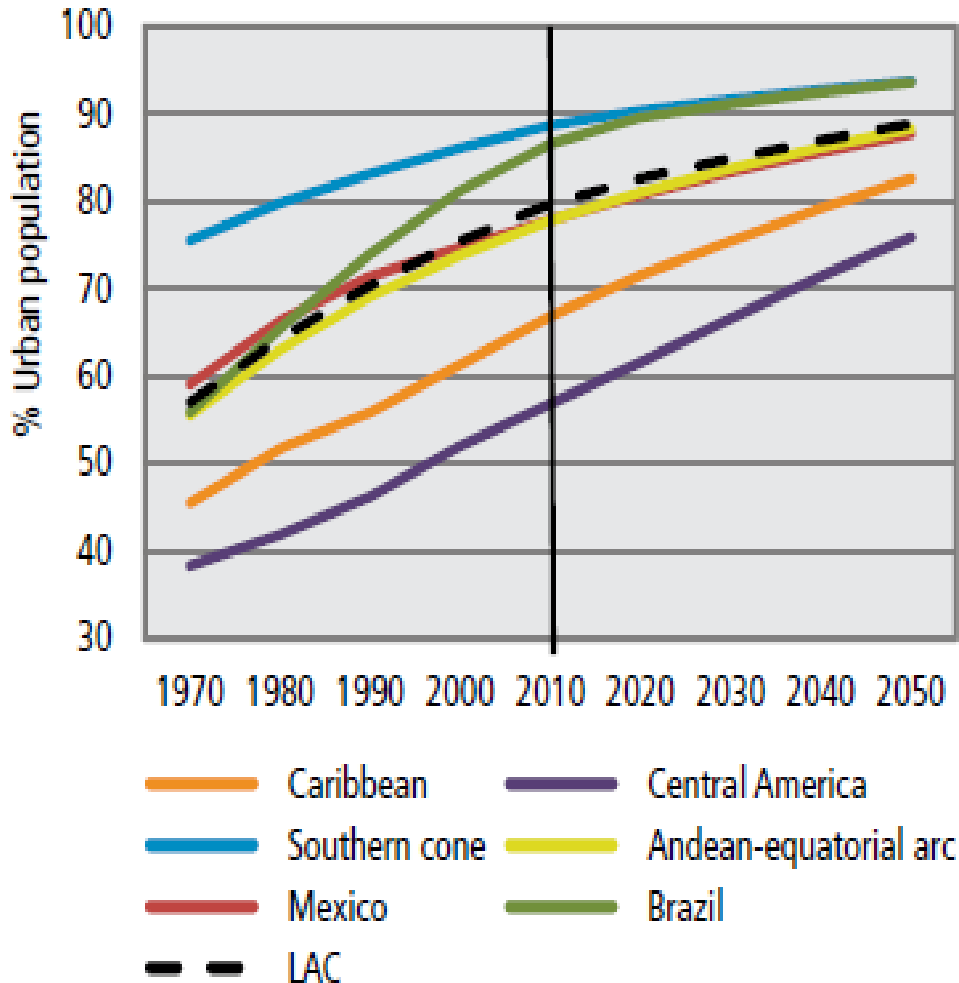
- La estructura de edad de la población cambiante en América Latina afectará a todos los países de la región, pero el tiempo será diferente. Estos cambios suponen grandes desafíos sociales y económicos.
- El plazo para beneficiarse de el bono demográfico es limitado.
- Baja fertilidad y mayor longevidad eventualmente aumentará la proporción de personas de edad a la población total. Esto genera una demanda adicional en áreas tales como la atención de salud para las personas mayores, la seguridad financiera y la protección social.
- América Latina está en el período de bono demográfico; la tasa de dependencia alcanzará su punto más bajo en algún lugar cerca de 2020, con 57 personas potencialmente dependientes por cada 100 personas en edad de trabajar.

## Distribución de la población edad and sexo - 1950-2050

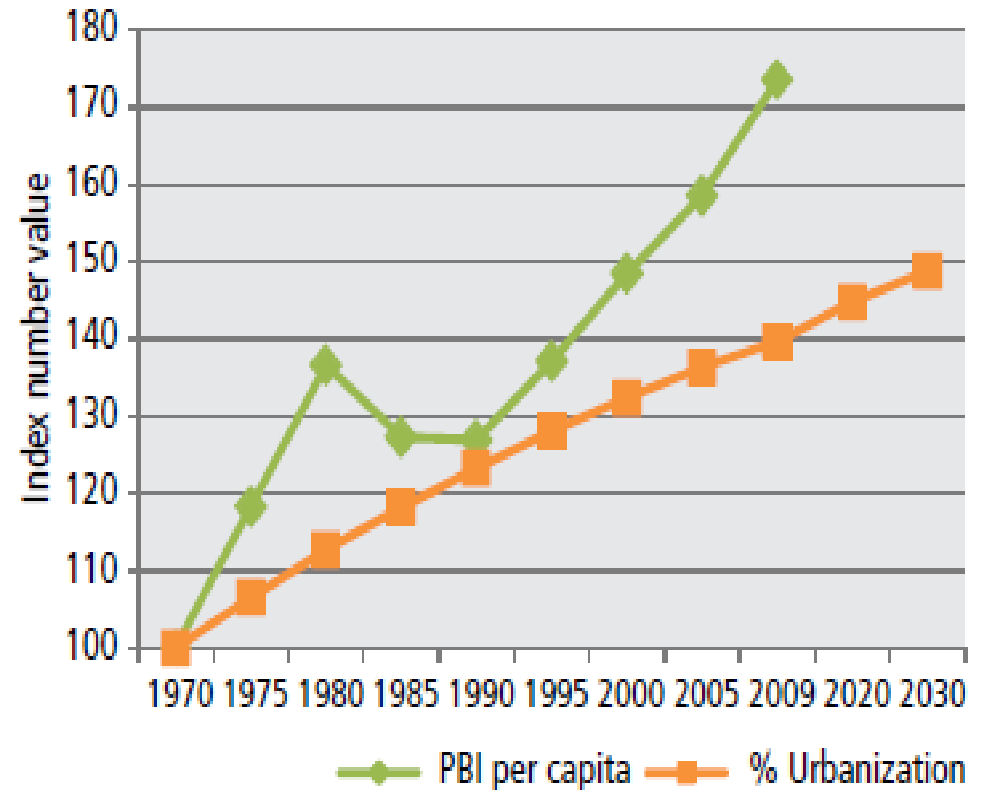


# Urban population in Latin America

## Evolución y proyección Tasa de urbanización 1970 - 2050



## Crecimiento económico y tendencias de urbanización 1970 - 2030



## **2. Datos clave sobre América Latina**

# América Latina en el 2013

<b>Area:</b>	<b>21.1 mi sq km</b>
<b>Población:</b>	<b>595.6 mi</b>
<b>PIB:</b>	<b>US\$ 8.9 tri</b>
<b>PIB per capita:</b>	<b>US\$ 14,904</b>
<b>PIB Crecimiento:</b>	<b>2.7%</b>
<b>Inflación:</b>	<b>7.8%</b>
<b>Inversión directa extranjera:</b>	<b>US\$ 188.9 bi</b>
<b>Exportaciones:</b>	<b>US\$ 1.3 tri</b>
<b>Importación:</b>	<b>US\$ 1.3 tri</b>
<b>Balanza comercial:</b>	<b>US\$ (0.07)</b>
<b>Mayores productos importados:</b>	<b>Oil, Grains, Equipments, Machinery, Vehicles</b>
<b>Mayores productos exportados:</b>	<b>Oil, Vehicles, Ores, Grains, Meat, Metals, Fish, Fruits, Coffee</b>

## • Bloques regionales y acuerdos comerciales:

- Mercosur
- Alianza del Pacífico
- Comunidad Andina
- IIRSA (Iniciativa de Infraestructura para la Integración de América del Sur)
- ALCA – 34 Países americanos con excepción de Cuba
- ALADI - (Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, Mexico, Paraguay, Peru, Uruguay and Venezuela)
- NAFTA – North American Countries
- FTA – Tratado de libre comercio entre Estados Unidos, Colombia, Peru y Panama
- Sistema de integración centroamericana



# América Latina: Hechos y cifras



- 95% of niobium reserves
- 65% of lithium reserves
- 54% of rhenium reserves
- 47% of graphite reserves
- 43% of silver reserves
- 43% of copper reserves
- 36% of tantalum reserves
- 32% of selenium reserves
- 26% of molybdenum reserves
- 25% of tin reserves
- 24% of iodine reserves
- 23% of iron ore reserves
- 23% of bauxite reserves
- 22% of nickel reserves
- 20% of oil reserves
- 20% of boron reserves
- 19% of zinc reserves
- 18% of gold reserves
- 17% of lead reserves
- 16% of rare earths reserves

# América Latina: Datos y cifras



- Productores y exportadores más grandes de hierro, cobre, café, jugo de naranja, azúcar, soja, carne, pollo y etanol
- Mayor fabricante regional de aviones (Embraer)
- Mayor usuario de biocombustible
- E-Government: sistema más rápido de votaciones electrónicas
- Programa de privatización más grande a nivel mundial
- Mayor productor de baja fibra celulosa
- Mayor productor de energías renovables
- América Latina tiene 3 de las compañías más importantes del mundo (Petrobrás (30), Itaú-Unibanco (46), Bradesco (63)).

# PIB en América Latina

Ranking por país en 2013 – en US\$ billones



Rank	País	US\$ billones	% of Total de PIB
1.	Brazil	3,013	34%
2.	Mexico	2,059	23%
3.	Argentina	928	10%
4.	Colombia	602	7%
5.	Venezuela	553	6%
6.	Chile	396	4%
7.	Peru	358	4%
8.	Ecuador	172	2%
9.	República Dominicana	127	1%
10.	Guatemala	113	1%
11.	Panama	71	1%
12.	Costa Rica	68	1%
13.	Uruguay	67	1%
14.	Bolivia	65	1%
15.	Paraguay	55	1%
	Otros	232	3%
Total	América Latina		100%

**88%**  
**del**  
**PIB**  
**total**

# Ranking de las proyecciones de crecimiento para 2015

En orden decreciente – %PIB de crecimiento

## Best performers

Rank	Country	% GDP growth
1.	Panama	6,4
2.	Peru	5,1
3.	Bolivia	5,0
4.	Colombia	4,5
5.	Paraguay	4,5
6.	Rep. Dominicana	4,2
7.	Ecuador	4,0
8.	Nicaragua	4,0
9.	Guyana	3,8
10.	Suriname	3,8
11.	Guatemala	3,7
12.	Haiti	3,7
13.	Costa Rica	3,6
14.	Mexico	3,5
15.	Chile	3,3

## Weaker performers

Rank	Country	% GDP growth
16.	St. Kitts & Nevis	3,2
17.	Honduras	3,1
18.	Uruguay	2,8
19.	St. Vincent & Grenadines	2,6
20.	Belize	2,5
21.	The Bahamas	2,1
22.	Trinidad & Tob.	2,1
23.	El Salvador	1,8
24.	Jamaica	1,8
25.	St. Lucia	1,4
26.	Brazil	1,4
27.	Grenada	1,2
28.	Barbados	0,5
29.	Venezuela	-1,0
30.	Argentina	-1,5

# Áreas de influencia en América Latina



# PIB per cápita en América Latina

Ranking por país en 2013 – in US\$ international



Rank	Country	US\$ international
1.	Trinidad & Tobago	30.197
2.	The Bahamas	24.648
3.	Chile	22.534
4.	Argentina	22.363
5.	St. Kitts & Nevis	19.823
6.	Uruguay	19.679
7.	Panama	19.080
8.	Venezuela	18.453
9.	Mexico	17.390
10.	Suriname	16.080
11.	Barbados	16.015
12.	Brazil	14.987
13.	Costa Rica	14.344
14.	Colombia	12.776
15.	Dominican Rep.	12.173
16.	Peru	11.557
17.	Grenada	11.481
18.	St. Lucia	11.150
19.	Ecuador	10.908
20.	St. Vincent & Grenadines	10.560
	<b>América Latina</b>	<b>14.904</b>

# Inversión directa extranjera en América Latina

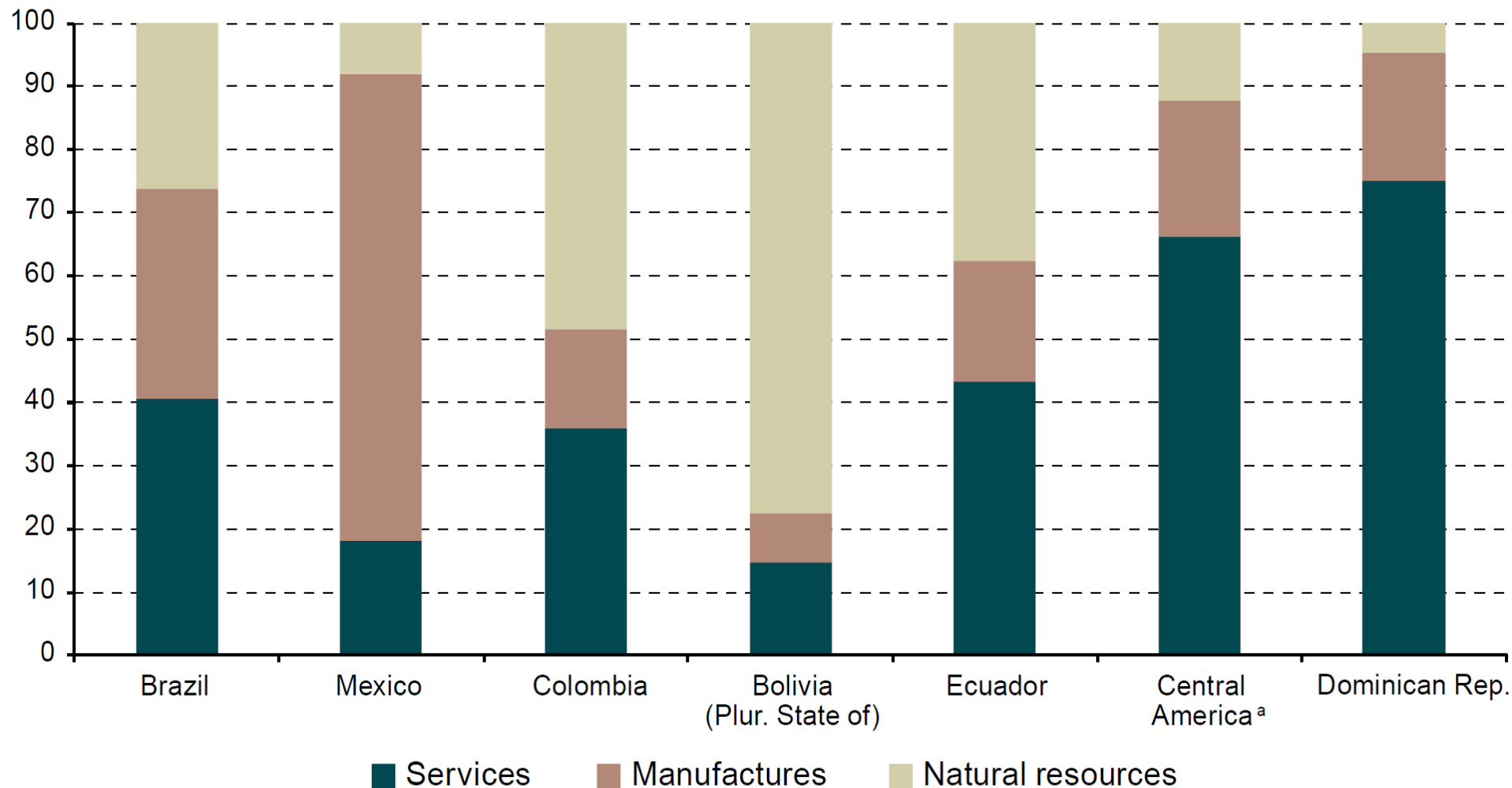
Países - 2005-2013 - en US\$ billones



Rank	Country	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Accumulated FDI 2005-13
1.	Brazil	15.1	18.8	34.6	45.1	25.9	48.5	66.7	65.3	64.0	384.0
2.	Mexico	24.7	20.9	32.3	28.3	17.3	23.4	23.4	17.6	38.3	226.1
3.	Chile	7.1	7.4	12.6	15.5	12.9	15.7	23.4	28.5	20.3	143.5
4.	Colombia	10.3	6.7	9.0	10.6	7.1	6.7	13.4	15.5	16.8	96.1
5.	Argentina	5.3	5.5	6.5	9.7	4.0	11.3	10.7	12.1	9.1	74.3
6.	Peru	2.6	3.5	5.5	6.9	6.4	8.5	8.2	12.2	10.2	64.0
7.	Panama	1.0	2.5	1.8	2.2	1.3	2.7	3.1	2.9	4.7	22.1
8.	Venezuela	2.6	-0.5	1.5	1.7	-2.2	1.8	3.8	3.2	7.0	19.0
9.	Dominican Rep.	1.1	1.1	1.7	2.9	2.2	1.9	2.3	3.1	2.0	18.2
10.	Uruguay	0.8	1.5	1.3	2.1	1.5	2.3	2.5	2.7	2.8	17.6
11.	Costa Rica	0.9	1.5	1.9	2.1	1.3	1.5	2.2	2.3	2.7	16.3
12.	Trinidad & Tobago	0.9	0.9	0.8	2.8	0.7	0.5	1.8	2.5	1.7	12.7
13.	The Bahamas	1.1	1.5	1.6	1.5	0.9	1.1	1.5	1.1	1.1	11.4
14.	Honduras	0.6	0.7	0.9	1.0	0.5	1.0	1.0	1.1	1.1	7.8
15.	Guatemala	0.5	0.6	0.7	0.8	0.6	0.8	1.0	1.2	1.3	7.6
16.	Jamaica	0.7	0.9	0.9	1.4	0.5	0.2	0.2	0.5	0.6	5.9
17.	Bolivia	-0.3	0.3	0.4	0.5	0.4	0.6	0.9	1.1	1.7	5.6
18.	Nicaragua	0.2	0.3	0.4	0.6	0.4	0.5	1.0	0.8	0.8	5.1
19.	Ecuador	0.5	0.3	0.2	1.1	0.3	0.2	0.6	0.6	0.7	4.4
20.	El Salvador	0.5	0.2	1.6	0.9	0.4	-0.2	0.2	0.5	0.1	4.2
	<b>Latam</b>	<b>76.9</b>	<b>75.6</b>	<b>117.6</b>	<b>139.2</b>	<b>83.7</b>	<b>130.3</b>	<b>170.2</b>	<b>176.8</b>	<b>188.7</b>	<b>1,159.1</b>

# Inversión directa extranjera en América Latina

Países y subregiones seleccionadas:  
Distribución sectorial de IDE en 2013



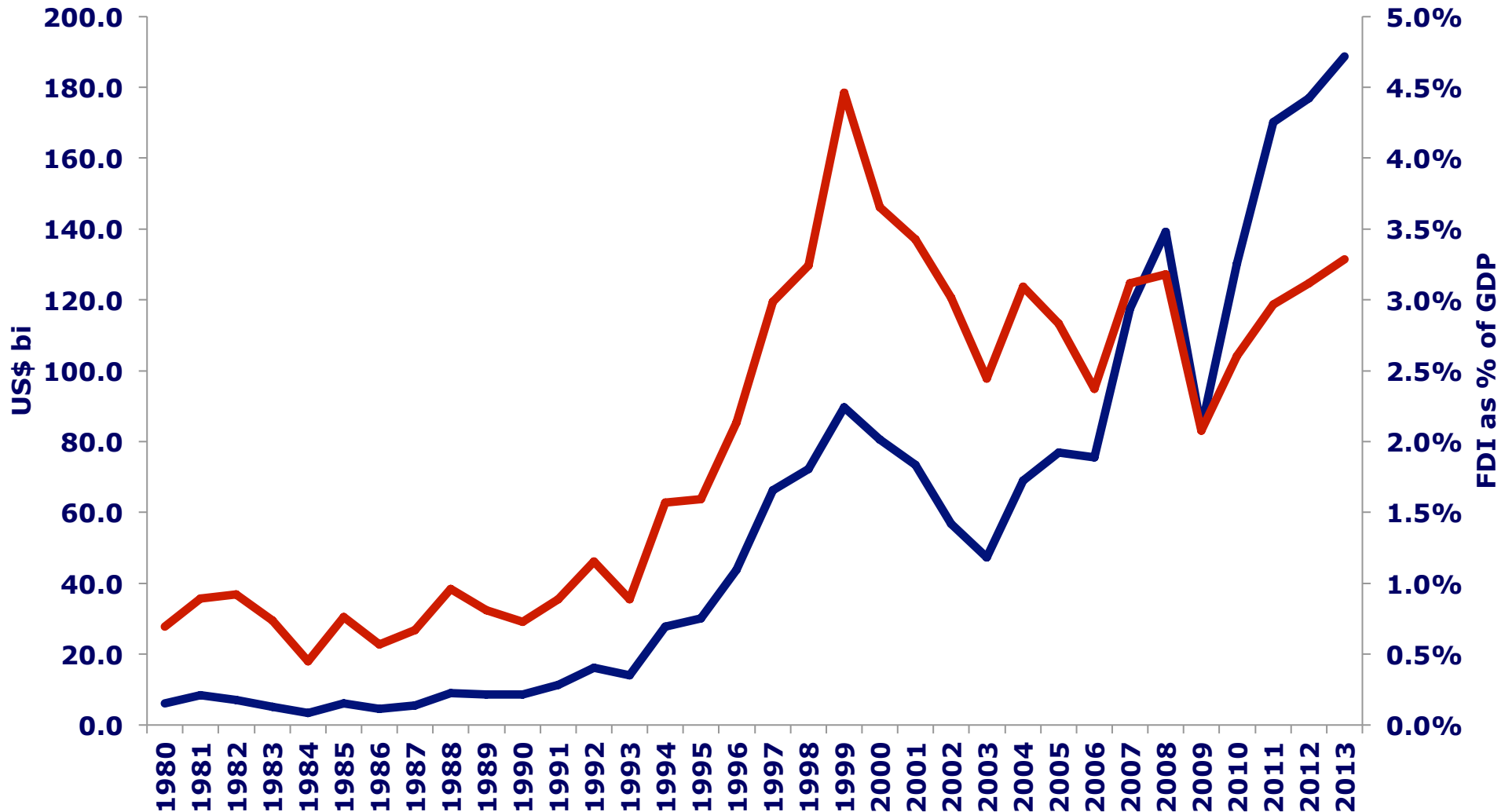


# Historico de IDE en América Latina

## IDE in US\$ bi y % de PIB – 1980-2013

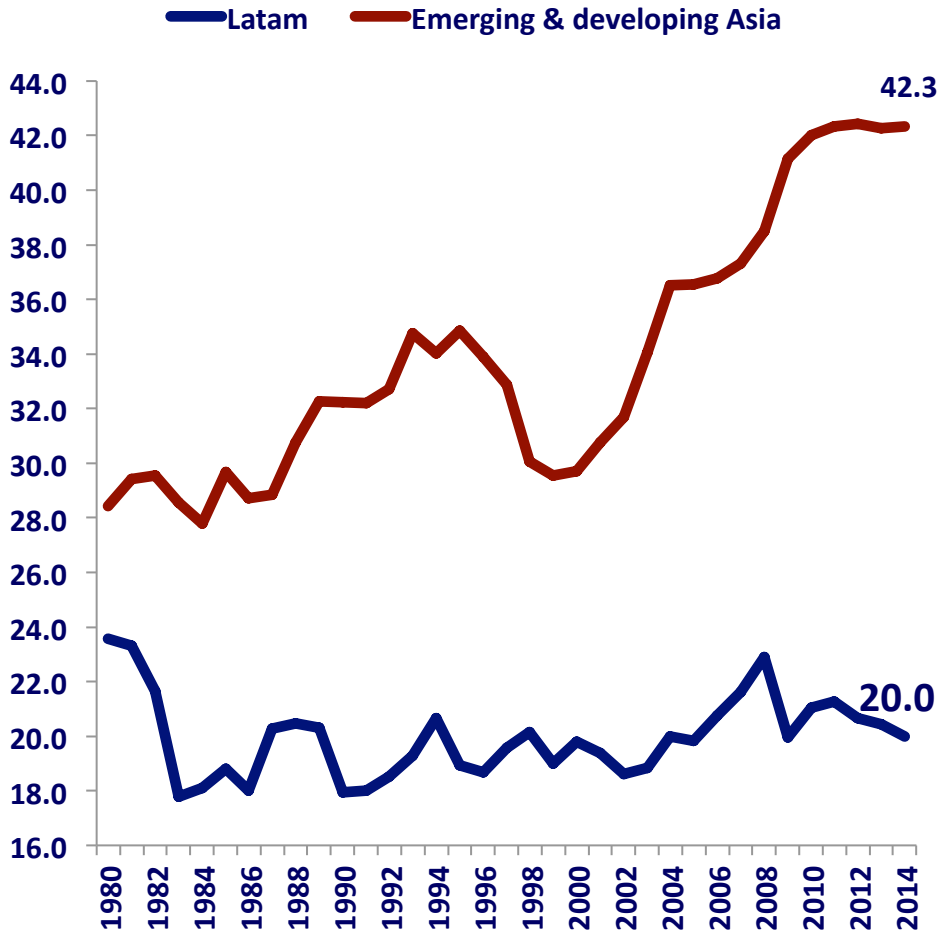


— FDI — FDI % of GDP

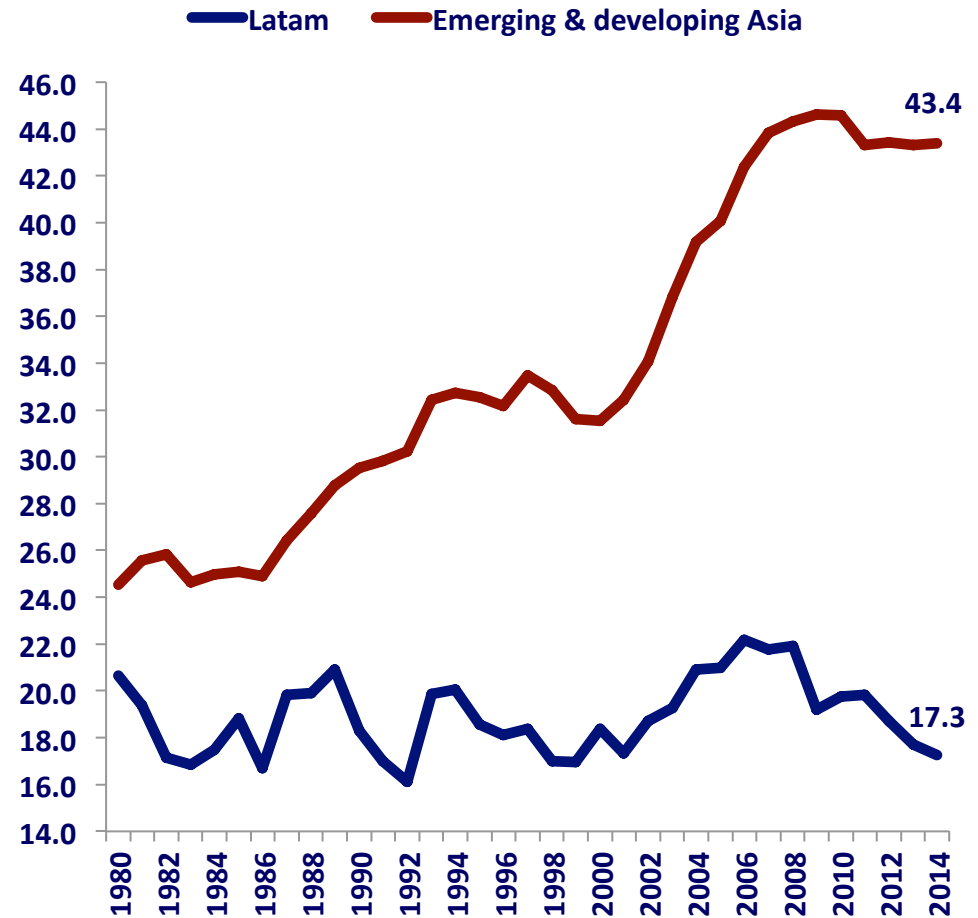


# Historia de la tasa de inversión y de ahorro en Latam en comparación con Asia

## Tasa de inversión % de PIB



## Tasa de ahorro % de PIB



# Mayores fusiones y adquisiciones transfronterizas

## 2013 (US\$ mi)



Fuente: ECLAC

	Empresa	País de origen	Activos adquiridos	Ubicación	Ubicación del vendedor	Sector	Cantidad
1.	Anheuser-Busch	Belgium	Grupo Modelo SAB	Mexico	Mexico	Food & Beverages	19.763
2.	United Health Group	USA	Amil	Brazil	Brazil	Health	2.322
3.	Bancolombia	Colombia	HSBC Panama	Panama	UK	Finance	2.234
4.	Coca-cola FEMSA	Mexico	Spaipa	Brazil	Brazil	Food & Beverages	1.855
5.	Metlife	USA	AFP Provida	Chile	Spain	Fiance	1.841
6.	Shell	Netherlands /UK	BC-10 block (10%)	Brazil	Brazil	Oil	1.000
7.	Nutresa	Colombia	Tresmontes Luccheti	Chile	Chile	Food & Beverages	758
8.	Yara Intl.	Norway	Fertilizer prod. Assets	Brazil	USA	Agriculture	750
9.	E.ON	Germany	Eneva	Brazil	Brazil	Utilities	703
10.	Blackstone	USA	AlphaVille Urbanismo	Brazil	Brazil	Construction	661
11.	Koninklijke DSM	Netherlands	Tortuga Co Zootecnica	Brazil	Brazil	Agriculture	583
12.	Cementos Argos	Colombia	Lafarge Honduras	Honduras	France	Cement	573
13.	EIG	USA	Prumo	Brazil	Brazil	Infrastructure	562
14.	Oil & Natural Gas Corp.	India	BC-10 block (12%)	Brazil	Brazil	Oil	529
15.	Canada Pension Plan	Canada	Aliansce Shopping	Brazil	USA	Real Estate	480
16.	Coca-cola FEMSA	Mexico	Comp. Fluminense	Brazil	Brazil	Food & Beverages	448
17.	ENTEL	Chile	Nextel Peru	Peru	USA	Telecom.	400
18.	Enagas	Spain	GNL Quintero	Chile	UK	Infrastructure	352
19.	ACE	Switzerland	Fianzas Monterrey	Mexico	USA	Finance	293
20.	CORPESCA	Chile	Sementes Selecta	Brazil	Brazil	Food & Beverages	260

# Mayores empresas no financieras

2012/2013 - (US\$ millones)

	<b>Company</b>	<b>Country of Origin</b>	<b>Sector</b>	<b>Revenue</b>
<b>1.</b>	<b>Petrobras</b>	<b>Brazil</b>	<b>Energy</b>	<b>137.694</b>
<b>2.</b>	<b>Pemex</b>	<b>Mexico</b>	<b>Energy</b>	<b>127.019</b>
<b>3.</b>	<b>PDVSA</b>	<b>Venezuela</b>	<b>Energy</b>	<b>124.459</b>
<b>4.</b>	<b>America Movil</b>	<b>Mexico</b>	<b>Telecom</b>	<b>59.778</b>
<b>5.</b>	<b>Vale</b>	<b>Brazil</b>	<b>Mining</b>	<b>45.760</b>
<b>6.</b>	<b>Telefonica</b>	<b>Spain</b>	<b>Telecom</b>	<b>40.225</b>
<b>7.</b>	<b>BR Distribuidora</b>	<b>Brazil</b>	<b>Oil and Gas</b>	<b>39.210</b>
<b>8.</b>	<b>Ecopetrol</b>	<b>Colombia</b>	<b>Oil and Gas</b>	<b>37.735</b>
<b>9.</b>	<b>Odebrecht</b>	<b>Brazil</b>	<b>Construction</b>	<b>37.404</b>
<b>10.</b>	<b>JBS</b>	<b>Brazil</b>	<b>Food</b>	<b>37.042</b>

# 25 translatinas más grandes

## Medición basada en ingresos en US\$ bi - in 2012



	<b>Company</b>	<b>Sector</b>	<b>Country</b>	<b>Sales</b>
1.	<b>Petrobras</b>	<b>Oil</b>	<b>Brazil</b>	<b>137.7</b>
2.	<b>Pemex</b>	<b>Oil</b>	<b>Mexico</b>	<b>126.5</b>
3.	<b>PDVSA</b>	<b>Oil</b>	<b>Venezuela</b>	<b>124.5</b>
4.	<b>América Movil</b>	<b>Telecom.</b>	<b>Mexico</b>	<b>59.8</b>
5.	<b>Vale</b>	<b>Mining</b>	<b>Brazil</b>	<b>45.8</b>
6.	<b>Ecopetrol</b>	<b>Oil</b>	<b>Colombia</b>	<b>37.7</b>
7.	<b>Odebrecht</b>	<b>Construction</b>	<b>Brazil</b>	<b>37.4</b>
8.	<b>JBS Friboi</b>	<b>Agribusiness</b>	<b>Brazil</b>	<b>37.0</b>
9.	<b>Techint</b>	<b>Steel</b>	<b>Argentina</b>	<b>33.8</b>
10.	<b>Cencosud</b>	<b>Commerce</b>	<b>Chile</b>	<b>19.1</b>
11.	<b>Gerdau</b>	<b>Steel</b>	<b>Brazil</b>	<b>18.6</b>
12.	<b>Femsa</b>	<b>Food</b>	<b>Mexico</b>	<b>18.4</b>
13.	<b>Alfa</b>	<b>Diversified</b>	<b>Mexico</b>	<b>15.4</b>
14.	<b>Cemex</b>	<b>Cement</b>	<b>Mexico</b>	<b>15.2</b>
15.	<b>BRF</b>	<b>Food</b>	<b>Brazil</b>	<b>14.0</b>
16.	<b>Bimbo</b>	<b>Food</b>	<b>Mexico</b>	<b>13.4</b>
17.	<b>Votorantim</b>	<b>Diversified</b>	<b>Brazil</b>	<b>12.1</b>
18.	<b>ENAP</b>	<b>Oil</b>	<b>Chile</b>	<b>11.6</b>
19.	<b>Marfrig</b>	<b>Agribusiness</b>	<b>Brazil</b>	<b>11.6</b>
20.	<b>Camargo Correa</b>	<b>Cement</b>	<b>Brazil</b>	<b>11.6</b>
21.	<b>Falabella</b>	<b>Commerce</b>	<b>Chile</b>	<b>11.5</b>
22.	<b>Grupo Mexico</b>	<b>Mining</b>	<b>Mexico</b>	<b>10.2</b>
23.	<b>Latam Airlines</b>	<b>Transport</b>	<b>Chile</b>	<b>9.7</b>
24.	<b>CSN</b>	<b>Steel</b>	<b>Brazil</b>	<b>8.3</b>
25.	<b>EPM</b>	<b>Power</b>	<b>Colombia</b>	<b>0.7</b>

# Deuda pública en America Latina in 2013

## Deuda pública

Rank	Country	% of GDP
1.	Jamaica	141.6
2.	Grenada	109.8
3.	St. Kitts & Nevis	103.1
4.	Barbados	97.2
5.	St. Lucia	79.6
6.	Belize	75.8
7.	St. Vincent & Grenadines	74.0
8.	Brazil	66.2
9.	Uruguay	62.1
10.	Guyana	56.9
11.	The Bahamas	56.3
12.	El Salvador	55.5
13.	Venezuela	52.1
14.	Mexico	46.4
15.	Honduras	43.5
16.	Panama	41.6
17.	Argentina	41.0
18.	Costa Rica	36.0
19.	Colombia	35.8
20.	Dominican Rep.	33.5
21.	Bolivia	32.6
22.	Nicaragua	30.9
23.	Trinidad & Tobago	30.7
24.	Suriname	29.8
25.	Guatemala	24.6

## Deuda pública neta

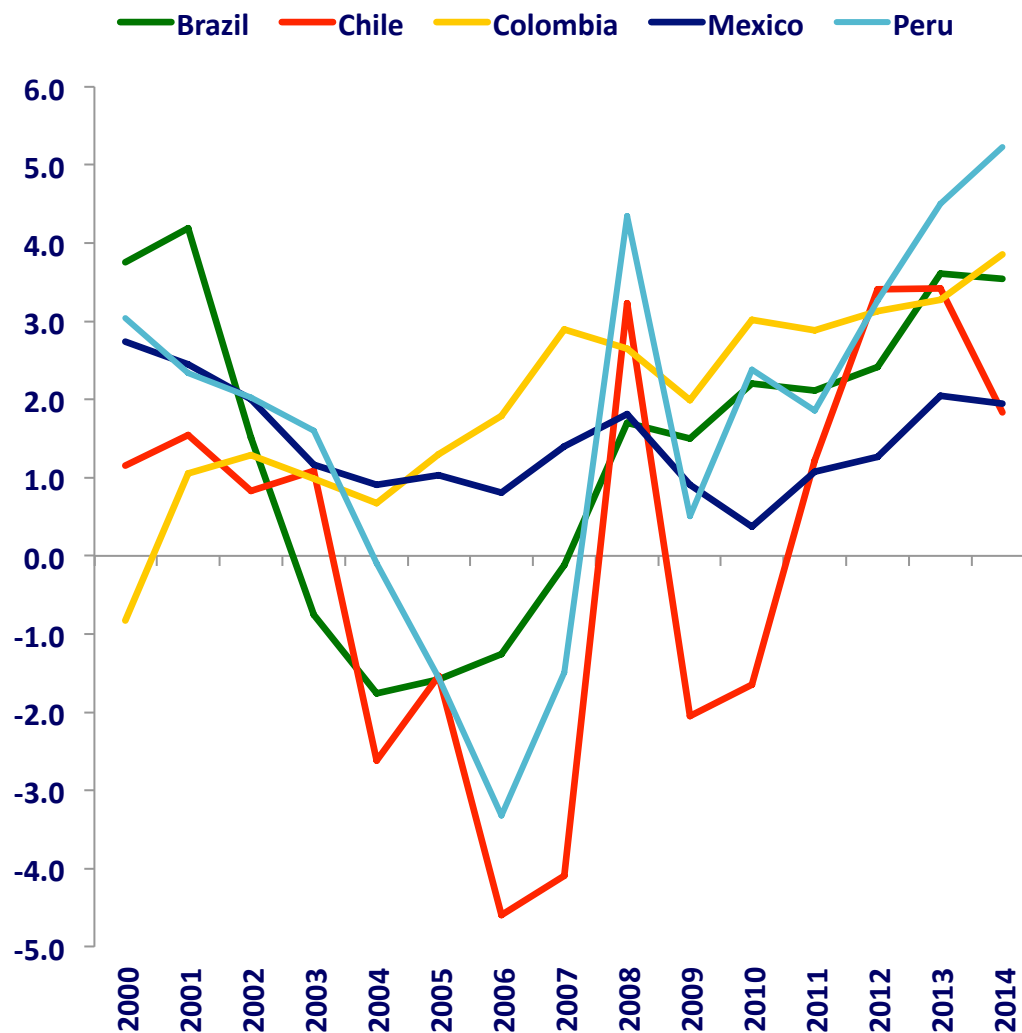
Rank	Country	% of GDP
1.	Grenada	109.8
2.	Belize	75.8
3.	St. Vincent & Grenadines	70.2
4.	The Bahamas	56.3
5.	Guyana	52.1
6.	Mexico	40.4
7.	Panama	38.5
8.	Costa Rica	36.0
9.	Brazil	33.6
10.	Dominican Rep.	33.5
11.	Colombia	24.9
12.	Uruguay	24.5
13.	Bolivia	10.4
14.	Trinidad & Tobago	6.7
15.	Peru	3.3
16.	Chile	-5.7

# Balanza por cuenta corriente en America Latin

## Current Acct. as % of GDP in 2013

Rank	Country	% of GDP
1.	St. Vincent & Grenadines	29,2
2.	Grenada	27,1
3.	The Bahamas	19,4
4.	Guyana	12,9
5.	Panama	11,9
6.	Nicaragua	11,4
7.	Jamaica	11,1
8.	Barbados	10,4
9.	St. Kitts & Nevis	9,0
10.	Honduras	9,0
11.	St. Lucia	8,8
12.	Haiti	6,7
13.	El Salvador	6,5
14.	Uruguay	5,6
15.	Costa Rica	5,1
16.	Peru	4,5
17.	Belize	4,5
18.	Dominican Rep.	4,0
19.	Suriname	3,9
20.	Brazil	3,6
21.	Chile	3,4
22.	Colombia	3,3
23.	Guatemala	2,7
24.	Mexico	2,1
25.	Ecuador	1,3

## Current Acct. of selected economies as % of GDP



# América Latina (19 países): Estructura de Exportaciones - promedio, 2010-2012 – in %

	Destination						
	China	Japan	USA	EU	Latin America	Rest of world	Total
Argentina	7.3	1.3	5.2	15.9	41.4	29.0	100
Bolivia	3.1	5.2	11.9	7.8	62.1	10.0	100
Brazil	16.7	3.5	10.3	20.7	20.0	28.8	100
Chile	23.5	10.9	11.1	16.5	17.7	20.3	100
Colombia	4.6	0.9	39.0	14.7	25.1	15.6	100
Costa	2.7	0.9	38.0	17.3	27.2	14.0	100
Dominican Rep.	4.6	0.4	56.0	8.3	6.0	24.7	100
Ecuador	1.4	2.2	41.6	11.6	34.6	8.6	100
El Salvador	0.1	0.7	47.0	4.8	43.4	4.2	100
Guatemala	0.3	1.8	40.6	6.3	40.8	10.2	100
Honduras	2.7	1.0	41.0	24.5	24.0	6.8	100
Mexico	1.6	0.7	78.7	5.4	7.1	6.5	100
Nicaragua	0.5	0.9	30.9	10.1	40.1	17.4	100
Panama	0.3	1.5	23.5	1.3	63.1	10.3	100
Paraguay	0.5	0.6	1.5	17.4	58.4	21.6	100
Peru	16.0	5.2	14.5	17.2	17.4	29.8	100
Uruguay	7.2	0.1	3.4	13.2	40.0	36.0	100
Venezuela	14.2	0.6	35.8	5.0	15.0	29.3	100
Latin America (average)	6.0	2.1	29.4	12.1	32.4	17.9	100



**Países miembros: Argentina, Brazil, Paraguay, Uruguay and Venezuela**

**(Bolivia en proceso de aprobación)** presidencia actual: Venezuela (Pro Tempore)



## Top exports

Ores, oil and fuel, transport material, soybeans, sugar and ethanol, corn, wheat, feed, cotton, meat, vehicles, cellulose, rice

## Top imports

Fuel and oil, mechanical equipment, electrical and electronical equipment, motor vehicles and parts, organic and inorganic chemicals

	2011	2012	2013
<b>Población (mi)</b>	<b>287.6</b>	<b>290.7</b>	<b>293.7</b>
<b>GDP PPP (US\$ tri)</b>	<b>4.3</b>	<b>4.5</b>	<b>4.7</b>
<b>GDP per capita (US\$)</b>	<b>15,105</b>	<b>15,459</b>	<b>15,937</b>
<b>Trade Balance (US\$ bi)</b>	<b>36.2</b>	<b>14.6</b>	<b>(19.3)</b>
<b>Exports (US\$ bi)</b>	<b>524.0</b>	<b>516.3</b>	<b>510.8</b>
<b>Imports (US\$ bi)</b>	<b>487.9</b>	<b>501.7</b>	<b>530.1</b>
<b>FDI (US bi)</b>	<b>85.1</b>	<b>84.8</b>	<b>85.1</b>

**Países miembros: Chile, Colombia, Peru and Mexico**

**Costa Rica en proceso de aprobación**

Presidencial actual: Peru



<b>Top exports</b>	<b>Oil, assembled vehicles, copper, gold, coffee, fish, wine</b>
<b>Top imports</b>	<b>Car parts for assembly, fuel and oil, vehicles, electronics, clothing, chemicals</b>

	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>
<b>Population (mi)</b>	<b>213.6</b>	<b>216.2</b>	<b>218.7</b>
<b>GDP PPP (US\$ tri)</b>	<b>3.1</b>	<b>3.3</b>	<b>3.5</b>
<b>GDP per capita (US\$)</b>	<b>14,743</b>	<b>15,477</b>	<b>15,918</b>
<b>Trade Balance (US\$ bi)</b>	<b>-1.1</b>	<b>-14.2</b>	<b>-20.1</b>
<b>Exports (US\$ bi)</b>	<b>589.2</b>	<b>612.3</b>	<b>621.2</b>
<b>Imports (US\$ bi)</b>	<b>590.3</b>	<b>626.5</b>	<b>641.3</b>
<b>FDI (US bi)</b>	<b>70.6</b>	<b>76.3</b>	<b>88.1</b>

# La Alianza del Pacífico hoy



Fuente: OMC, Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, Cepal  
Diseño: MinCIT

# Comparación: Mercosur vs. Pacific Alliance

## PIB Real % de crecimiento

### Mercosur

	2012	2013	2014f	2015f
Argentina	0.9	2.9	(1.7)	(1.5)
Bolivia	5.2	6.8	5.2	5.0
Brazil	1.0	2.5	0.3	1.4
Paraguay	(1.2)	13.6	4.0	4.5
Uruguay	3.7	4.4	2.8	2.8
Venezuela	5.6	1.3	(3.0)	(1.0)

### Pacific Alliance

	2012	2013	2014f	2015f
Chile	5.5	4.2	2.0	3.3
Colombia	4.0	4.7	4.8	4.5
Costa Rica	5.1	3.5	3.6	3.6
Mexico	4.0	1.1	2.4	3.5
Peru	6.0	5.8	3.6	5.1

## Inflación %

### Mercosur

	2012	2013	2014f	2015f
Argentina*	25.6	28.4	41.0	30.0
Bolivia	4.5	6.5	5.5	5.2
Brazil	5.8	5.9	6.2	6.0
Paraguay	4.0	3.7	5.1	5.0
Uruguay	7.5	8.5	8.6	8.4
Venezuela	20.1	56.2	69.8	55.9

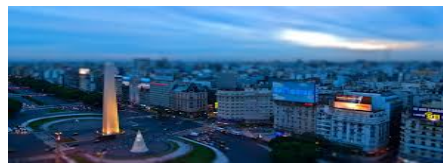
### Alianza del pacífico

	2012	2013	2014f	2015f
Chile	1.5	3.0	4.2	3.0
Colombia	2.4	1.9	3.3	3.0
Costa Rica	4.6	3.7	5.5	4.0
Mexico	3.6	4.0	4.0	3.5
Peru	2.6	2.9	2.9	2.2

## **3. Datos relevantes de los países**



# Argentina



	2011	2012	2013
Population (mi)	40,6	41,0	41,5
GDP PPP (US\$ bi)	864,3	888,2	927,9
GDP Growth (%)	8,6	0,9	2,9
GDP per capita PPP (US\$)	21.304	21.647	22.363
Trade Balance (US\$ bi)	10,7	12,0	7,1
Exports (US\$ bi)	99,7	96,0	97,4
Imports (US\$ bi)	89,0	84,0	90,4
Inflation (%)*	22,8	25,6	28,4
Unemployment rate (%)	7,2	7,2	7,1
FDI (US\$ bi)	10,7	12,1	9,1

## Socios comerciales- in US\$ bi

Exports		2013	Imports		2013
1.	Brazil	16,2	1.	Brazil	19,1
2.	China	5,5	2.	China	11,2
3.	USA	4,3	3.	USA	8,0
4.	Chile	3,9	4.	Germany	3,9
5.	Venezuela	2,2	5.	Mexico	2,2
6.	Netherlands	1,9	6.	France	2,1
7.	Uruguay	1,8	7.	Trinidad & Tob.	1,8
8.	Spain	1,7	8.	Bolivia	1,7
9.	Canada	1,7	9.	Russia	1,7
10.	Germany	1,6	10.	Italy	1,7

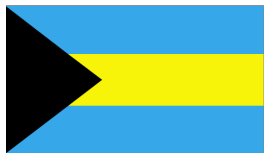
**Top exports** Soybeans and derivatives, petroleum and gas, vehicles, corn, wheat

**Top imports** Machinery, motor vehicles, petroleum and natural gas, organic chemicals, plastics

## Información adicional:



- Sistema político: **Republica presidencial democrática**
- Presidente: **Cristina Fernandez de KIRCHNER**
- Elecciones: **Octubre 2015**
- Highlights: Se prevee que Argentina se mantendrá en recesión en 2014-15, en medio de crecientes desequilibrios macroeconómicos y las incertidumbres relacionadas con el enfrentamiento prolongado con los acreedores. La inflación sigue siendo elevada, y la brecha entre el oficial y el tipo de cambio informal se ha ampliado de nuevo en los últimos meses.



# Bahamas



	2011	2012	2013
Population (mi)	0,3	0,4	0,4
GDP PPP (US\$ bi)	8,4	8,6	8,8
GDP Growth (%)	1,1	1,0	0,7
GDP per capita PPP (US\$)	23.984	24.395	24.648
Trade Balance (US\$ bi)	-0,9	-1,2	-1,3
Exports (US\$ bi)	3,3	3,7	3,4
Imports (US\$ bi)	4,3	4,9	4,8
Inflation (%)	3,2	0,7	0,8
Unemployment rate (%)	15,9	14,7	16,2
FDI (US\$ bi)	1,5	1,1	1,1

Socios comerciales– in US\$ mi					
	Exports	2011		Imports	2011
1.	USA	569,0	1.	USA	3.033,0
2.	UK	32,0	2.	Trinidad & Tob.	159,0
3.	France	27,0	3.	Japan	19,0
4.	Canada	22,0	4.	UK	19,0
5.	Germany	11,0	5.	Canada	15,0
6.	Panama	8,0	6.	Panama	15,0
7.	Belgium	8,0	7.	Switzerland	13,0
8.	Hong Kong	7,0	8.	Costa Rica	8,0
9.	China	5,0	9.	France	7,0
10.	Argentina	5,0	10.	Dominican R.	7,0
Top exports		Mineral products and salt, animal products, rum, chemicals, fruit and vegetables			
Top imports		Machinery and transport equipment, manufactures, chemicals, mineral fuels; food and live animals			



## Información adicional:



- Political System: **Democracia Parlamentaria Constitucional**
- Jefe de Estado: **Reina ELIZABETH II; representada por el Gobernador General Sir Arthur A. FOULKES**
- Jefe de gobierno: **Primer Ministro Perry CHRISTIE**

Datos importantes: La actividad económica sigue recuperándose, pero el impulso se mantiene débil, con un crecimiento estimado del 0,7 por ciento en 2013, y se espera que se limite a un 1,2 por ciento en 2014. El proceso de consolidación fiscal ha comenzado, aunque su ritmo podría verse frustrado por las demoras en la introducción de el impuesto al valor agregado (IVA). Los datos preliminares sugieren que el déficit fiscal se redujo a 4,5 por ciento del PIB del 5,4 por ciento en el año fiscal anterior. El déficit se prevé que descienda aún más a algo menos del 4 por ciento del PIB en el año fiscal 2014/2015, siempre que se introdujo el IVA. El sector financiero se mantiene adecuadamente capitalizado y con alta liquidez, aunque sigue haciendo frente a una población considerable.



# Barbados



	2011	2012	2013
Population (mi)	0,3	0,3	0,3
GDP PPP (US\$ bi)	4,3	4,4	4,5
GDP Growth (%)	0,8	0,0	-0,3
GDP per capita PPP (US\$)	15.625	15.867	16.015
Trade Balance (US\$ bi)	-0,2	-0,2	-0,1
Exports (US\$ bi)	2,1	2,0	2,0
Imports (US\$ bi)	2,3	2,2	2,1
Inflation (%)	9,5	2,4	1,1
Unemployment rate (%)	11,2	11,6	11,7
FDI (US\$ bi)	0,7	0,5	0,4

## Socios comerciales- en US\$ mi

	Exports	2012	Imports	2012	
1.	USA	150,7	1.	USA	560,7
2.	Trinidad & Tob.	66,4	2.	Trinidad & Tob.	509,5
3.	UK	31,9	3.	Suriname	112,2
4.	Jamaica	20,1	4.	China	76,0
5.	St. Lucia	19,9	5.	UK	67,8
6.	Dutch Antl.	17,8	6.	Canada	48,7
7.	Guyana	15,6	7.	Japan	36,6
8.	St. Vicent & Grend.	12,0	8.	France	35,5
9.	Canada	10,4	9.	Mexico	24,8
10.	Switzerland	10,4	10.	New Zeland	21,9

**Top exports** Manufactures, sugar and molasses, rum, other foods and beverages, chemicals, electrical components

**Top imports** Consumer goods, machinery, foodstuffs, construction materials, chemicals, fuel.

## Información Adicional:



- Sistema político: **Democracia Parlamentaria Constitucional**
- Jefe de estado: Reina **ELIZABETH II; representada por el Gobernador General Elliot BELGRAVE**
- Jefe de gobierno: **Primer Ministro Freundel STUART**

Datos importantes: Se espera que el PIB se contraiga un 0,4% en 2014, lo que asegurará que la presión de la demanda siga siendo débil. El desempleo aumentó a 13,2% en Q413, la más alta tasa de desempleo en años, ya que la economía se desaceleró en la final del año pasado, y se prevé que estará al frente más alta en los próximos trimestres. La tasa de desempleo debería promediar aproximadamente 12,7% este año, frente al 11,7% en 2013, y como resultado, hay poco potencial para la demanda interna para dar lugar a una mayor inflación. Además de la presión débil del consumo privado, los esfuerzos de consolidación fiscal del Gobierno también reducirán la presión interna sobre los precios. En un esfuerzo por cerrar un déficit presupuestario enorme, el gobierno de Barbados ha reducido sustancialmente el gasto.



# Belize



	2011	2012	2013
Population (mi)	0,3	0,3	0,4
GDP PPP (US\$ bi)	2,6	2,7	2,8
GDP Growth (%)	2,1	4,0	0,7
GDP per capita PPP (US\$)	7.796	8.046	8.014
Trade Balance (US\$ bi)	0,0	0,0	0,0
Exports (US\$ bi)	0,9	1,0	1,1
Imports (US\$ bi)	0,9	1,0	1,1
Inflation (%)	2,3	0,8	1,6
Unemployment rate (%)	14,9	16,1	14,1
FDI (US\$ bi)	0,1	0,2	0,1

## Socios comerciales– in US\$ mi

Exports		2013	Imports		2013
1.	USA	156,5	1.	USA	298,9
2.	UK	85,5	2.	Mexico	106,0
3.	Nicaragua	23,2	3.	China	105,7
4.	Netherlands	23,1	4.	Dutch Antl.	88,9
5.	India	22,3	5.	Guatemala	62,8
6.	Jamaica	18,9	6.	Panama	25,8
7.	Trinidad & Tob.	16,1	7.	India	23,0
8.	China	14,5	8.	Honduras	16,0
9.	Ireland	13,2	9.	Venezuela	15,7
10.	Mexico	9,4	10.	Trinidad & Tob.	15,2

**Top exports** Sugar, bananas, molasses, citrus, petroleum, papaya, marine exports (shrimp, fish, lobster & conch)

**Top imports** Machinery and transport equipment, manufactured goods, fuels, chemicals, food, beverages, tobacco

## Información adicional:



- Sistema político: **Democracia Parlamentaria Constitucional**
- Jefe de estado: **Reina ELIZABETH II; representada por el Gobernador General Sir Colville YOUNG, Sr.**
- Jefe de gobierno.: **Primer Ministro Dean Oliver BARROW**

Datos importantes: La economía seguirá siendo vulnerable en el mediano plazo, con el lento crecimiento del PIB real, el aumento de la deuda pública y el aumento del déficit en cuenta corriente. Las reservas internacionales podrían disminuir a niveles incómodamente bajos. El sistema financiero continuaría siendo obstaculizado por los elevados préstamos en mora y tampones bajos de capital, sobre todo en un banco sistémico. Principales riesgos fiscales incluyen una decisión judicial que podría llevar a una indemnización mayor de lo esperado de los antiguos propietarios de las empresas nacionalizadas, las debilidades en un banco sistémico, y el costo del nuevo banco público. El crecimiento real del PIB se desplomó a 0,7 por ciento en 2013, del 4 por ciento en 2012, debido principalmente a la disminución continua en la producción de petróleo y débil producción agrícola, especialmente la caña de azúcar y cítricos. La inflación promedio se redujo al 0,5 por ciento desde el 1,3 por ciento de hace un año, ya que las presiones de los precios de los productos básicos disminuyeron.



# Bolivia



	2011	2012	2013
Population (mi)	10,6	10,8	11,0
GDP PPP (US\$ bi)	56,4	60,4	65,4
GDP Growth (%)	5,2	5,2	6,8
GDP per capita PPP (US\$)	5.305	5.574	5.928
Trade Balance (US\$ bi)	0,3	2,5	1,5
Exports (US\$ bi)	9,1	12,2	12,5
Imports (US\$ bi)	8,8	9,7	11,0
Inflation (%)	6,9	4,5	6,5
Unemployment rate (%)	6,5	6,4	6,4
FDI (US\$ bi)	0,9	1,1	1,7

## Socios comerciales – in US\$ bi

Exports		2013	Imports		2013
1.	Brazil	3,9	1.	Chile	1,7
2.	Argentina	1,7	2.	Brazil	1,5
3.	USA	1,3	3.	USA	0,9
4.	Colombia	0,5	4.	Argentina	0,8
5.	Venezuela	0,4	5.	China	0,5
6.	Japan	0,3	6.	Japan	0,2
7.	South Korea	0,3	7.	Mexico	0,2
8.	China	0,3	8.	Netherlands	0,2
9.	Canada	0,2	9.	Spain	0,2
10.	Ecuador	0,2	10.	Germany	0,2

**Top exports** Natural gas, soybeans and soy products, crude petroleum, zinc ore, tin

**Top imports** Petroleum products, plastics, paper, aircraft and aircraft parts, prepared foods, automobiles, insecticides, soybeans

## Información adicional:

- Sistema político: **República democrática**
- Presidente: **Juan Evo MORALES Aymá**
- Elecciones: **2019**

**Datos importantes:** A pesar de la escena internacional sigue siendo empañado por la incertidumbre, Bolivia se expandió notablemente en 2013 como resultado de su política económica derivada de la aplicación del modelo económico, social, comunitario y productivo. El crecimiento de Bolivia es el tercero en la región - en segundo lugar en América del Sur - se explica principalmente por la expansión de la demanda interna. En 2013 Bolivia marcó un hito importante en su historia económica, ya que alcanzó su mayor crecimiento en los últimos 38 años (6,8 por ciento), continuando con el desempeño económico fuerte y estable observado desde el año 2006. La evolución de la industria manufacturera, hidrocarburos, servicios financieros, el transporte, la comunicación y los servicios de la administración pública explican este dinamismo. La inversión pública ascendió a \$ 3,780.7 millones en 2013, con el objetivo de desarrollar el sector productivo, fortalecer la infraestructura del país, y apoyar la educación y la salud de mayores recursos. Como ejemplo de la transformación estructural, Bolivia se aventuró en la era de los satélites poner el satélite Tupac Katari en órbita, lo que hará que las comunicaciones más eficientes. Resultados de las encuestas iniciales indican que el señor Evo Morales ha asegurado un tercer mandato de ganar las elecciones presidenciales con el 60% de los votos.



# Brasil



	2011	2012	2013
Population (mi)	197,4	199,2	201,0
GDP PPP (US\$ bi)	2.816	2.896	3.013
GDP Growth (%)	2,7	1,0	2,5
GDP per capita PPP (US\$)	14.267	14.537	14.987
Trade Balance (US\$ bi)	-8,0	-21,1	-45,2
Exports (US\$ bi)	294,2	282,9	281,1
Imports (US\$ bi)	302,2	303,9	326,3
Inflation (%)	6,5	5,8	5,9
Unemployment rate (%)	6,0	5,5	5,4
FDI (US\$ bi)	66,7	65,3	64,0

## Socios comerciales – in US\$ bi

	Exports	2013		Imports	2013
1.	China	46,0	1.	China	37,3
2.	USA	24,7	2.	USA	36,0
3.	Argentina	19,6	3.	Argentina	16,5
4.	Netherlands	17,3	4.	Germany	15,2
5.	Japan	8,0	5.	Nigeria	9,6
6.	Germany	6,6	6.	South Korea	9,5
7.	Venezuela	4,8	7.	Japan	7,1
8.	South Korea	4,7	8.	Italy	6,7
9.	Chile	4,5	9.	France	6,5
10.	Panama	4,4	10.	India	6,4

Top exports	Ores, oil and fuel, transport material, soybeans, sugar and ethanol
Top imports	Fuel and oil, mechanical equipment, electrical and electronical equipment, motor vehicles and parts, organic and inorganic chemicals



## Información adicional:

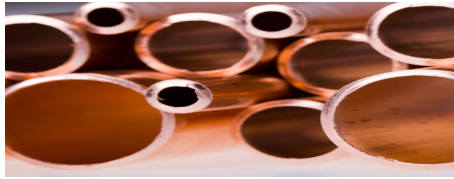


- Sistema político: **República presidencial democrática**
- Presidente: **Dilma ROUSSEFF**
- Elecciones: **Octubre 2014**

Datos importantes: En Brasil, la producción se contrajo durante el primer semestre del año. El crecimiento de todo el año en el 2014 ahora se proyecta en 0.3 por ciento. Competitividad débil, la confianza empresarial bajó, y las condiciones financieras más restrictivas han limitado la inversión, y la actual moderación en el crecimiento del empleo y el crédito ha sido un peso en el consumo. Una recogida moderada de la actividad se espera para 2015, con un crecimiento ascendente a 1.4 por ciento como la incertidumbre política que rodea disipa las elecciones presidenciales de este año. Se espera que la inflación se mantenga en la parte alta del rango meta, lo que refleja la persistencia de la inflación, la unión limitaciones de la oferta, y la presión acumulada de los precios administrados. La segunda ronda de las elecciones presidenciales el 26 de octubre 2014 se disputó por el titular Dilma Rousseff y socialdemócrata Aécio Neves. En las elecciones parlamentarias, la coalición gobernante retiene la mayoría de escaños en el Senado Federal y la Cámara de Diputados. Independientemente de los resultados definitivos de las elecciones, el nuevo gobierno se enfrentará a una tarea difícil porque Brasil ha caído en recesión en el primer semestre del año, las presiones inflacionarias son una preocupación clara y la situación fiscal sigue deteriorándose.



# Chile



	2011	2012	2013
Population (mi)	17,2	17,4	17,6
GDP PPP (US\$ bi)	348,6	374,2	395,6
GDP Growth (%)	5,8	5,5	4,2
GDP per capita PPP (US\$)	20.211	21.503	22.534
Trade Balance (US\$ bi)	8,0	0,2	-0,8
Exports (US\$ bi)	94,5	90,4	89,5
Imports (US\$ bi)	86,6	90,2	90,3
Inflation (%)	4,4	1,5	3,0
Unemployment rate (%)	7,1	6,4	5,9
FDI (US\$ bi)	23,4	28,5	20,3

## Socios comerciales- in US\$ bi

	Exports	2013		Imports	2013
1.	China	19,2	1.	USA	16,1
2.	USA	9,8	2.	China	15,7
3.	Japan	7,7	3.	Brazil	5,1
4.	Brazil	4,4	4.	Argentina	3,9
5.	South Korea	4,3	5.	Germany	3,2
6.	Netherlands	2,5	6.	South Korea	2,8
7.	India	2,3	7.	Mexico	2,5
8.	Peru	2,0	8.	Ecuador	2,5
9.	Bolivia	1,7	9.	Japan	2,5
10.	Italy	1,7	10.	France	2,4

**Top exports**      Copper, fruit, fish products, paper and pulp, chemicals, wine

**Top imports**      Petroleum and petroleum products, chemicals, electrical and telecommunications equipment, industrial machinery, vehicles, natural gas

## Información adicional:



- Sistema político: **República presidencial democrática**
- Presidente: **Michelle BACHELET**
- Elecciones: **Noviembre 2017**
- Datos importantes: Tras varios años de fuerte crecimiento, la economía chilena se ha desacelerado notablemente, y se espera que crezca un 1,75 a 2,25 por ciento este año. La desaceleración se debe a la final de la súper ciclo de altos precios de las materias primas debido a una desaceleración en China. Como resultado, los precios de los minerales han caído y se ha estabilizado en los niveles inferiores, deteriorando así los términos de intercambio de los exportadores de productos básicos en toda América Latina. Tales niveles de precios más bajos provocaron una caída significativa de la inversión en el sector minero de las tasas de crecimiento muy dinámico de la inversión en los últimos años. Las tasas de inversión más bajas se tradujo en una marcada desaceleración de la demanda en las primeras etapas de este ciclo de desaceleración, que ahora se ha ampliado también en el consumo privado, sobre todo de bienes duraderos. En este contexto de debilitamiento de la demanda, un marco político creíble ha permitido a las autoridades chilenas a que adopten medidas políticas decisivas para apoyar la demanda, haciendo uso de las políticas monetarias y fiscales para lograr mayores tasas de crecimiento en 2015.



# Colombia



	2011	2012	2013
Population (mi)	46,0	46,6	47,1
GDP PPP (US\$ bi)	535,0	566,7	602,0
GDP Growth (%)	6,6	4,0	4,7
GDP per capita PPP (US\$)	11.619	12.165	12.776
Trade Balance (US\$ bi)	1,4	-0,8	-2,6
Exports (US\$ bi)	63,1	66,7	65,8
Imports (US\$ bi)	61,7	67,5	68,4
Inflation (%)	3,7	2,4	1,9
Unemployment rate (%)	10,8	10,4	9,7
FDI (US\$ bi)	13,4	15,5	16,8

## Socios comerciales– in US\$ bi

Exports		2013	Imports		2013
1.	USA	18,7	1.	USA	16,4
2.	China	5,1	2.	China	10,4
3.	Panama	3,2	3.	Mexico	5,5
4.	India	3,0	4.	Brazil	2,6
5.	Spain	2,9	5.	Germany	2,2
6.	Netherlands	2,3	6.	Argentina	1,7
7.	Venezuela	2,3	7.	Japan	1,5
8.	Ecuador	2,0	8.	France	1,5
9.	Aruba	1,7	9.	South Korea	1,3
10.	Brazil	1,6	10.	India	1,1

**Top exports** Petroleum, coffee, coal, nickel, emeralds, apparel, bananas, cut flowers

**Top imports** Industrial equipment, transportation equipment, consumer goods, chemicals, paper products, fuels, electricity

## Información Adicional:



- Sistema político: **República democrática**
- Presidente: **Juan Manuel SANTOS Calderon**
- Elecciones: **2018**
- Datos importantes: Las nuevas cifras sobre la actividad económica mundial sugieren socios comerciales de Colombia podrían promediar algo menor crecimiento en 2014 de lo que se estima para el pronóstico central en el último informe trimestral (2,5%). Esto sería debido a la pérdida de dinamismo de la zona del euro y una desaceleración más pronunciada en China y algunos países de la región. En contraste, la economía de Estados Unidos ha realizado un poco mejor que la prevista. En consecuencia, la recuperación de la demanda externa de productos colombianos es probable que sea más lento durante el segundo semestre del año, lo que se había predicho en informes anteriores. En el contexto nacional, el crecimiento económico durante el segundo trimestre de 2014 (4,3%) estuvo en línea con las previsiones. La demanda interna y sus principales componentes (consumo e inversión) perdieron algo de impulso, pero continuaron registrando aumentos superiores a las del PIB total. Las exportaciones cayeron y las importaciones se desaceleraron. Por el lado de la oferta, el sector económico más dinámico fue el de obra civil, seguido por financieras, inmobiliarias y servicios empresariales y sociales, comunales y personales. Además de la minería, el otro sector que disminuyó fue la industria, en parte por el cierre temporal de la refinería de Cartagena.